



KMF PARTNERS

代表者●代表取締役社長 戸敏昭

事業責任者●Sales & Marketing Division Director 吉田亜紀子

設立●2017年

従業員数●4人

住所●東京都千代田区神田小川町 1-5-1 神田御幸ビル8F

連絡先

TEL●080-8820-8660

E-mail●shiroyasu.nagano@kmf-partners.com

コンサルタント数

4人

専門チーム

Sales & Marketing、IT

フィー体系

成功報酬、リテナー

専門分野

業種

食品
自動車
Eコマース
化粧品
アパレル
ラグジュアリー
外食
エンターテインメント
システムインテグレータ
ウェブインテグレータ
ソフトウェア
ネットサービス

サプライチェーン
広報・IR
営業・販売
営業企画
営業（法人）
営業（リテール）
販売・サービス
管理・事務
経理・財務
人事
総務
秘書
プログラマー

職種

経営・企画
経営企画
事業企画
マーケティング

対象者

経営者・役員
事業責任者
マネジャー
中堅
若手

編集部の 評価

セールス・マーケティング領域、IT領域に特化したチームが対応し、企業・候補者双方の満足度を高めている。ハイクラス層の人材が中心だが、若手候補者の採用にも注力し実績を上げている。業界に精通した専門のコンサルタントが揃っており、自社ネットワークを活かして難しい案件でも的確に候補者を紹介できるのが特徴。主なクライアント先は外資系企業だが、採用力を強化したい国内企業からの依頼も増えている。

責任者に聞く 強み 仕組み 方針

「ミドルからエグゼクティブを中心に、業界に特化したコンサルタントが高精度なマッチングを提案します」

ハイクラスのバイリンガルから即戦力の若手まで、業界に精通したコンサルタントが紹介

当社はミドルクラスからエグゼクティブクラスの人材データベースを豊富に持ち、候補者の8割以上がバイリンガルです。候補者の層は、大手外資系企業、大手国内メーカー、B2C業界をメインに幅広い層のデータベースを揃えています。

ミドルクラス以上が得意領域ですが、若手社員のニーズも多いため、20～30代の候補者の紹介にも対応しており、成約実績も増えてきています。

専門分野としては、セールス&マーケティング領域とIT領域に特化したコンサルタントが在籍しています。

セールス&マーケティング領域ではコン

シューマー業界が中心で、消費財、ファッション、ラグジュアリー、スポーツ、コスメ、Eコマース、自動車などへ優秀な人材を紹介しています。

IT領域では、幅広い業界に、SE職、プロジェクトマネージャー職、インフラサポート職などを紹介しています。特に語学を活かしたポジションへは多くの紹介実績があります。

企業のニーズと要件概要を正確に把握し、可能性の高い候補者を数多く紹介して、早期採用実現に貢献

企業からの募集要項の理解はもちろんのこと、対象案件に関して、より深いニーズを聞き出すように心掛けています。それを踏まえて候補者のハードスキル、ソフトスキル、強みと弱みを理解した上で候補者の

吉田 亜紀子

Sales & Marketing
Division Director



2008年に大手外資系人材会社へ入社。コンシューマー業界を中心にディレクター、役員レベルの案件を担当し、トップクラスの実績を上げ続けている。15年以上にわたる業界経験により、多くのネットワークを築き上げ、高い信頼と評価を得ている。

推薦をしています。

候補者の理解は大事ですが、それ以上に企業が求める人物像をいかに把握するか、企業のカルチャーやニーズにマッチできそうな人材かに着目して、精度の高い紹介を心掛けています。

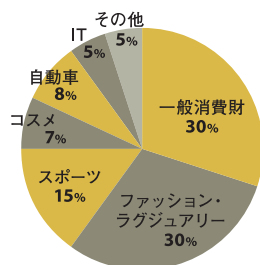
ニッチな人材の発掘や長期間の採用難航案件にも注力

昨今、企業の新しいサービス提供や新しい業務が発生し、それに対応できる候補者探しの依頼が増えています。また、1年以上Vacantのポジションなど、採用難航案件も増えています。

当社はリテナー契約でもお手伝いをしますが、通常サーチでも長期にわたってサポートをし、成約実績を残しています。市場に少ない人材の発掘や採用に苦戦をしているポジションなども積極的にお手伝いをします。

●採用決定者の属性

業種構成比



年収構成比

